

## МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА

### **КРИТЕРИЙ ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА ИКОНОМИЧЕСКИ НАЙ-ИЗГОДНАТА ОФЕРТА. МЕТОДИКА ЗА КОМПЛЕКСНА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ И НАЧИН ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА ОЦЕНКАТА ПО ВСЕКИ ПОКАЗАТЕЛ В ПРОЦЕДУРА ЗА ВЪЗЛАГАНЕ НА ОБЩЕСТВЕНА ПОРЪЧКА С ПРЕДМЕТ:**

**„Разработка на информационна система за администриране на финансовите процеси в системата на предучилищното и училищното образование “**

Настоящата методика определя реда, показателите и критерия за оценка на офертите на участниците. До оценка се допускат само офертите, които съдържат всички необходими документи и отговарят на обявените от възложителя условия. До оценка на техническите предложения на участниците се допускат тези, които отговарят на изискванията на Възложителя и съдържат подробно описание на организацията на работа и методологията, които участникът възнамерява да приложи при изпълнение на дейностите по поръчката, описани в Техническата спецификация, обхващащи всички елементи, дейности, условия и резултати, посочени в нея, както и график на дейностите, съобразен с последователността на извършване на отделните дейности и декларирания срок за изпълнение на поръчката.

Допуснатите до оценка оферти се оценяват по критерия „икономически най-изгодна оферта” въз основа на критерий: оптимално съотношение качество/цена. Оценката се извършва от комисия, назначена със заповед на Възложителя. Офертите се класират по низходящ ред на получената оценка, изчислена на база на определените показатели, като на първо място се класира офертата с най-висока оценка.

Настоящата методика съдържа точни указания за определяне на комплексната оценка на всяка оферта, показателите и относителната им тежест за определяне на комплексната оценка, както и точни указания за определяне на оценката по всеки показател.

#### **1. Оценка на офертите.**

Оценяването на офертите се извършва чрез комплексна оценка КО, която е сума от индивидуалните оценки по определените показатели умножени със съответния коефициент на тежест:

$$КО = 0,60 * ТО + 0,40 * ФО$$

където:

КО е комплексна оценка на офертите, въз основа на която същите се класират, като отразява влиянието на техническата и финансовата оценка в определеното с описаната формула съотношение.

**Показател ТО** е техническа оценка, с която се оценява техническото предложение на участника, съгласно подробното описание на показателя и начина на оценяване, описани по-долу. Относителната тежест на техническата оценка (ТО) в комплексната оценка е 60%.

**Показател ФО** е финансова оценка, с която се оценява предложената цена за изпълнение на поръчката, съгласно подробно описание на начина на оценяване, описан по-долу. Относителната тежест на финансовата оценка (ФО) в комплексната оценка е 40%.

## 2. Показатели и определяне на Техническата оценка (ТО)

С техническия **показател ТО** се оценяват обстоятелствата, с които предложението на участника надгражда минималните изисквания на техническата спецификация. При наличие на описано в подпоказателя обстоятелство, предложението на участника ще получи съответния брой точки, посочен в таблицата по-долу. Стойността на ТО е сумата на получените точки по отделните подпоказатели:

Подпоказател	Брой точки
<b>ТО. Предложение за управление на проектните дейности и за реализация на информационната система – максимален брой точки 100</b>	
1) Участникът е предложил методика за софтуерна разработка, като е посочил как ще бъде приложена в контекста на настоящата поръчка.	5
2) Участникът е предложил контролни дейности, които ще бъдат извършвани от Изпълнителя по време на договора за всяка проектна дейност в обхвата на проекта с цел качествено и навременно изпълнение на поръчката.	5
3) Участникът е предложил инструменти за следене на прогреса на развитие на системата и разпределение на задачите, процедурите по управление на програмния код и процедура/система за документиране и управление на софтуерните грешки/несъответствия/проблеми.	5
4) Предложената от участника архитектура на системата показва предназначението и функцията на отделните компоненти и модули, както и начина за тяхната техническа реализация и интеграция. Участникът е посочил средите/инструментите,	5

Показател	Брой точки
които ще използва за реализация на предлаганата архитектура.	
5) Участникът е предложил функционален прототип, отговарящ на изискванията на техническата спецификация, демонстриращ неговото предложение за реализация на системата. Прототипът представя предложението на участника за реализация на функционалност на системата за:	
- Създаване и редактиране на йерархията на отделните нива на МОН, ПРБ, РУО, ВРБ и ТРБ	10
- Създаване и редактиране на данни за образователните институции	10
- Създаване и редактиране на структура на бюджета	10
- Създаване и редактиране на бюджет	10
- Създаване и редактиране на корекции към бюджета	10
- Създаване и редактиране на преходни остатъци към бюджета	10
- Създаване и редактиране на отчет за касовото изпълнение на бюджета	10
- Преглед на уточнен план и изпълнение на бюджета	10
	<b>При липса на всички обстоятелства, точки по този показател не се присъждат.</b>

Участникът трябва да приложи към прототипа в техническото предложение:

- разпечатка на всички входни и резултатни екрани, които се визуализират чрез прототипа;
- описание на последователността от стъпки, които водят до визуализация на всеки от екраните, както и конкретните данни, които следва да се въведат, за да се получи визуализирания резултат;
- посочване на интернет адрес (URL) на разработката, на който да могат да бъдат проследени описаните по-горе функционалности.

### 3. Определяне на Финансовата оценка (ОЦ)

Показателят за цена (ОЦ) се формира така, че най-ниската предложена обща цена без ДДС за изпълнение на поръчката получава 100 точки, а точките за предложените общи цени на останалите оферти се изчисляват по следната формула:

$$\text{ОЦ} = \frac{\text{Най-ниска предложена цена без ДДС}}{\text{Цена на конкретно предложение без ДДС}} \times 100$$

### 4. Класиране на офертите

Офертите се класират по низходящ ред на получената комплексна оценка (КО), изчислена на база на определените показатели, като на първо място се класира офертата с най-голям брой точки.

Когато комплексните оценки на две или повече оферти са равни, с предимство се класира офертата, в която се съдържат по-изгодни предложения, преценени в следния ред:

- 1) по-ниска предложена цена;
- 2) по-изгодно предложение по останалите показатели, сравнени в низходящ ред съобразно тяхната тежест (определена въз основа на максималния брой точки, който може да бъде получен за съответния показател).

В случай че икономически най-изгодната оферта не може да се определи по гореописания ред, изпълнител между класираните на първо място оферти се определя чрез публично провеждане на жребий.